

ABSTRAK

Didi Handoko, NPM 15510276. Penerapan Strategi Harga dan Distribusi dalam Upaya Peningkatan Volume Penjualan Pada PT. Mestika Mandiri Medan. Skripsi, 2019.

Untuk mengatasi ketatnya persaingan dalam pemasaran produk maka salah satu upaya yang dilakukan oleh perusahaan adalah dengan menerapkan strategi harga dan distribusi, dimana dalam penerapan strategi tersebut perusahaan berusaha untuk menetapkan harga yang mampu bersaing, sehingga peningkatan volume penjualan produk terus meningkat. Adapun rumusan masalah dalam penelitian ini yaitu apakah ada peranan strategi harga dan distribusi secara bersama-sama dalam upaya peningkatan volume penjualan pada PT. Mestika Mandiri Medan. Tujuan penelitian yaitu untuk mengetahui peranan strategi harga dan distribusi secara bersama-sama dalam upaya peningkatan volume penjualan pada PT. Mestika Mandiri Medan.

Penelitian ini menggunakan analisis uji Regresi Linear Beranda, uji determinasi, uji F dan uji t, dengan bantuan alat uji SPSS versi 22.00. Hasil pengujian secara parsial menunjukkan bahwa $t_{hitung} > t_{tabel}$ yaitu $3,263 > 2,67469$ maka H_0 diterima dan H_1 ditolak, yang artinya variabel strategi harga memiliki pengaruh yang positif dan signifikan dengan variabel penjualan pada PT. Mestika Mandiri Medan. Selain itu pengujian secara parsial menunjukkan bahwa $t_{hitung} > t_{tabel}$ yaitu $7,532 > 2,67469$ yang artinya variabel distribusi memiliki pengaruh yang positif dan signifikan dengan variabel penjualan pada PT. Mestika Mandiri Medan. Selanjutnya pengujian secara simultan diperoleh nilai $F_{hitung} = 28,737$ dengan nilai $F_{tabel} 3,18$ dari hasil ini diketahui $F_{hitung} > F_{tabel}$, yaitu $28,737 > 3,18$ yang artinya bahwa variabel strategi harga (X_1) dan distribusi (X_2) secara bersama-sama berpengaruh positif dan signifikan terhadap penjualan (Y) pada PT. Mestika Mandiri Medan.

Kata Kunci : Strategi Harga, Distribusi dan Volume Penjualan

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : DIDI HANDOKO

Tempat / tinggal lahir : Medan, 16 Agustus 1996

Alamat : Jl. Marelan V Psr II Barat Link. 16 Medan.

Agama : Islam

Jenis Kelamin : Laki-laki

Nomor HP / Telp : 0822 7685 4567

Nama OrangTua :

1. Ayah : Tukiman

2. Ibu : Nuriani

Pendidikan : 1. Tahun 2008 lulus SD Negeri 066658 – Medan

2. Tahun 2011 lulus SMP Negeri 32 – Medan

3. Tahun 2014 lulus SMA Swasta Dharmawangsa -
Medan

4. Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas
Dharmawangsa Medan hingga saat ini.

Medan, November 2019

Penulis

DIDI HANDOKO

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertandatangan dibawah ini :

Nama : DIDI HANDOKO
NPM : 15510276
Program Studi : MANAJEMEN

Dengan ini menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa skripsi yang berjudul :

Penerapan Strategi Harga dan Distribusi dalam Upaya Peningkatan Volume Penjualan Pada PT. Mestika Mandiri Medan

Adalah karya ilmiah saya sendiri dan sepanjang pengetahuan saya di dalam naskah usulan penelitian skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademik di suatu perguruan tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila di kemudian hari ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur jiplakan, saya bersedia menerima sanksi atas perbuatan tersebut dan diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku (UU No. 20 Tahun 2003, pasal 25 ayat 2 dan pasal 70).

Medan, Nopember 2019

Yang membuat pernyataan,

Materai
Rp.6.000

DIDI HANDOKO